

工商時報  
101.11.22

## 功能性紡品銷歐 亮眼

【台北訊】由紡拓會籌組之「2012年11月功能性紡織品歐洲拓銷團」，已於日前完成在德國慕尼黑的拓銷任務。此次拓銷團共有32家台灣功能性紡織品業者參與，總計3天來訪買主超過630人，創歷屆之最，預估將帶來1,651萬美元商機。

紡拓會指出，台灣廠商展出陣容再次受到買主青睞與肯定，更吸引來自環繞阿爾卑斯山區域周遭及德國鄰近國家採購團及重要戶外活動與運動品牌到場參觀，洽談2014/15秋冬季及2014春夏季新產品開發重點。

在活動期間知名品牌齊聚，如德國最大戶外暨運動用品品牌商Jack Wolfskin、Puma、adidas、Schoeffel、Columbia等均派出採購、產品開發代表及設計師到場，亦有中東歐與遠自美國而來的品牌、設計師專程前來蒐羅創新紡織品。

為協助台灣紡織業者持續拓銷歐洲市場，紡拓會規畫將繼續辦理「2013年4月功能性紡織品歐洲拓銷團」，有興趣廠商，請向紡拓會市場拓展處專案經理王贊焜洽詢。服務電話：(02) 2341-7251分機2334。

## 中日韓FTA玩真的 我出口恐降1.17%

記者于國欽／台北報導  
國貿局昨(21)日針對中、日、韓FTA談判可能對我國經濟影響發布評估，這份最新評估認為，一旦中、日、韓完成FTA整合，在貿易轉向效果下，會讓台灣出口下滑0.76%~1.17%，實質GDP減少1.155%。

國貿局官員表示，雖近期中、日、韓歷經南海和釣魚台等爭議，但近日中、日、韓三國仍在東埔寨金邊舉行三國部長級會議，決定明年初舉行第一回合的中、日、韓FTA談判，顯示中、日、韓經濟整合不是玩假的。

國貿局近期委託中經院模擬南韓全球FTA網路形成對我國的影響，結果顯示，現階段韓國與其他國家簽署且生效之FTA情境下，初步分析，中、日、韓洽簽FTA後，將使台灣出口下降0.76%~1.17%。

除了出口受到衝擊，台灣實質GDP也將因此減少1.155

%，金額約當減少45億美元，在社會福利方面，台灣的社會福利也將因此減少近62億美元。

國貿局表示，依此模型分析，在產業面的影響，我國總產值將減少159億美元，受衝擊最大的產業為塑化業、石油及煤製品和紡織業，顯示這些產業由於多屬傳統產業，平均關稅稅率相對較高，因此面對其他國家FTA網絡的衝擊，也相對明顯。

國貿局表示，為因應中日韓的經濟整合，經濟部與工總已召開多次會議，了解業者需求並已將結論轉知相主政單位採取因應措施。此外經濟部依短、中、長期也將採取下列措施：加速完成ECFA後續協商、加快與各國推動洽簽經濟合作協議、持續拓展東南亞與中東等新興市場、協助產業及技術升級、成立台日產業合作推動辦公室、鬆綁僑外投資法令限制、擴大開放陸資來台。

# 產業交流新模式 陸喊出園區合作

工商時報 101.11.22

記者潘羿菁／新竹市報導

第二屆兩岸產業合作論壇昨(21)日在新竹舉行，雙方都希望增強產業合作的深度與廣度，大陸發改委副主任張曉強首度喊出「園區合作」概念，打破一產業一分組模式，讓園區對接交流，而經濟部次長杜紫軍則回應，園區合作有深淺程度，有待智庫研究評估。

兩岸產業合作論壇今年移師新竹舉辦，主題為產業突破與創新，並細分三項分組議題，包括產業合作模式回顧與前瞻、深化合作與促進雙向投資以及新興產業與中小企業發展。

杜紫軍擔任論壇共同召集人，他呼籲，兩岸應避免陷入產能競爭，而應建構符合共同利益的產業分工體系，例如，石化、半導體、LED照明與面板等，應以要水平分工或資本合作，取代直接替代競爭。

另外，在新興領域，針對醫療器材、綠能環保、雲端應用、電動車輛與低溫物流，推出專項優先政策。

陸方則強調兩岸在高新技術產業，加強共同研發技術。陸方論壇共同召集人張曉強提出「園區合作」為平台，他認為兩岸產業合作需創新思維，可突破產業分組的觀念，透過公協會，加強大陸經濟技術開發區、高新技術產業發展區、工業園區和台商投資區，與台灣的科技園區、加工出口區與工業園區作對口交流，藉此擴大產業供應鏈的配套與延伸。

對此杜紫軍表示，園區合作可分為深、淺層，在淺層合作，可能僅是雙方人員互訪，若是在深層合作，一旦要有實益，將會牽涉制度與法令修正。

由於事涉複雜，雙方將有待

北京清華大學與工研院共同研究後再評估。

值得注意的是，這次會議將「電動車」工作分組改名為「汽車」工作分組，工業局副局長連錦潭說，未來將涉及汽車電子、零配件與檢測項目。

海基會副董事長高孔廉表示，兩岸應避免重複投資，造成惡性競爭，應走藍海策略，「前陣子LED案子，我們希望可以落實」。由此看出，三安與燦圓的策略聯盟，已得到台灣方面支持。

## 第二屆兩岸產業合作論壇內容摘要

|        | 我方                          | 陸方                                   |
|--------|-----------------------------|--------------------------------------|
| 共同訴求   | 兩岸產業合作試點計畫，應該更精進            | 落實現行試點計畫，提高兩岸企業參與度                   |
| 新訴求    | 請陸方正視陸企惡意挖角事情趨於嚴重           | 拋出園區合作模式                             |
| 個別議題   | 大陸經營法規潛規則應去除<br>避免重複投資與惡性競爭 | 鬆綁陸企投資限制，讓陸籍從業人員往來便利化                |
| 新興產業合作 | 綠能、雲端應用、醫療器材、電動車輛、低溫物流      | 節能環保、新一代資訊技術、生物產業、高端設備、新能源、新材料、新能源汽車 |

資料整理：潘羿菁



## 新聞分析

# 台灣要市場 大陸要技術

大陸在十八大之後，明確以發展內需作為首要任務，促使台灣必須加速在大陸市場卡位，儘管雙方時常喊著「互利互補、共創雙贏」的口號，但是當對岸提出以(我方)技術換(陸方)市場的條件，經濟部該如何接招，成為重要課題。不過換個角度想，競爭力，來自於可被利用的價值，我方首要思考，在於如何不斷提升附加價值率，持續在兩岸中保有發球權。

ECFA早收清單談判剛落幕時，陸方就頻頻釋出訊息「大陸該讓的利都讓了」，似乎是說該輪到台灣讓利了。但經濟部長施顏祥並不同意大陸讓利之說，他說，兩岸所有協議都是談判出來的結果，不是「大陸讓利」四字即可達成。

由兩岸貨品貿易及服務貿易談判過程拉鋸的情況來看，即可明白陸方一樣要照顧自身產業發展，因此在經合會產業合作官方平台，表面固然是「

產業合作」，實際是扶持自身產業，各自算盤打得精細。

細看五項產合類型，面板、低溫物流、電動車、無線城市與LED照明，均是大陸現行積極發展的產業，甚至面板也與我方相同，列入戰略產業，LED與電動車則屬新興產業領域，兩岸都希望市場未成熟前，可在新興領域取得話語權。

透過自身市場來換取我核心技术，是大陸一貫作法，以低溫物流為例，我方不外乎就是

期望進入大陸市場，而陸方則是希望我業者登陸，讓陸資業者從中學習低溫物流管理技術，累積經驗，耐心等待茁壯一天。

技術可以學習，但是創新則無法複製，與其擔心技術被剽竊，應該化被動為主動，我方從官方到業界，積極加大研發力道，提升自我附加價值率，拉大雙方競爭差距，同時，提前作好專利布局，永保軟實力。(潘羿菁)

# 兩岸產業合作 共研共享市場

產官學建議雙向試點 創造自有品牌

■記者張雅雲／台北報導

工商時報

101.11.22

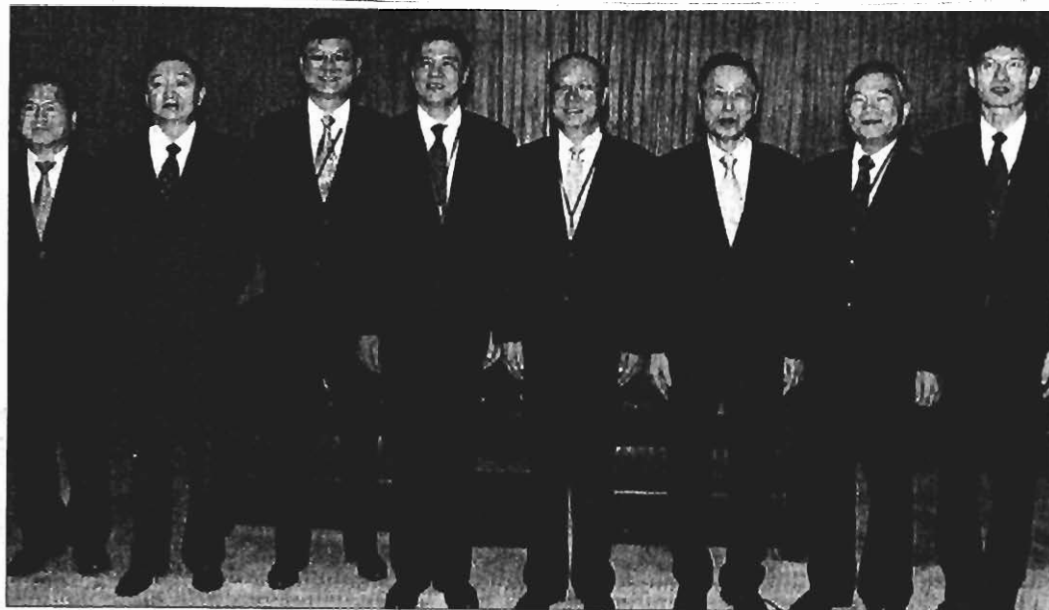
由於台灣與大陸相互投資比例不對等，對台灣發展愈趨不利，產業大幅空洞化，在昨天舉行的「第二屆兩岸產業合作論壇」分組討論「深化兩岸產業合作與促進雙向投資」時，產官學界人士拋出兩岸產業合作機制新思維，建議兩岸應共同研究、雙向試點、共享市場。

昨天這場研討會邀請兩岸產官學界人士包括淡江大學大陸研究所所長張五岳、上海東亞研究所副所長鐘焰等與會。

## 雙向投資平衡發展

大陸商務部國際貿易經濟合作研究院研究員劉雪琴表示，據大陸商務部統計，台商到大陸投資持續爆發性成長，近10年台商到大陸累計投資項目為8萬7358件，投資金額達563.6億美元；從2009年台灣開放陸資來台以來，截至10月29日，陸資來台投資項目僅133件、投資金額7.22億美元，顯示兩岸投資嚴重失衡。

台灣經濟研究院副院長龔明鑫說，台商製造業大都移至大陸，隨單項投資增加，對台灣愈趨不利，已形成台灣產業空洞化，對兩岸長期發展不是好現象，雙向



▲11月21日，第二屆兩岸產業合作論壇在新竹開幕。圖為海協會常務副會長鄭立中（右四），海基會副董事長高孔廉（右三），兩岸產業合作論壇共同召集人、國家發改委副主任張曉強（左四），兩岸產業合作論壇共同召集人、經濟部次長杜紫軍（左三）等人。

投資是很好的平衡發展趨勢。

上海東亞研究所副所長鐘焰認為，要促進雙向投資、增加陸資來台投資比例，重點不僅是兩岸開放，關鍵在陸資要能穩定預期來台利益在哪？陸資來台目標大多不是台灣市場，而是把台灣當成國際化跳板，打造更大利益空間。

## 大陸轉型與台競爭

從大陸十二五擴展內需政策

來看，大陸本地產業發展結構逐漸走向「向前整合」與「向後整合」趨勢，以往台商在大陸發展多採「台灣接单、大陸加工、歐美出口」模式，與大陸企業為產業垂直分工、互利均衡情勢，不過這種合作關係隨大陸企業轉型，與台灣企業形成激烈競爭關係。

加上世界不景氣，兩岸都難置身事外，面對國際競爭與產業結構轉型壓力，張五岳分析

，兩岸產業高度發展，企業同質性愈來愈高，不少企業進行雙輪的殺價流血競爭，「喝一杯牛奶不必養一頭牛」，兩岸企業可透過持股比例、相互投資，創造雙贏效果。

台灣大學經濟學系教授林建甫

認為，大陸市場結合台灣軟實力的思維，共同搶進全球市場大餅，可以形成兩岸新經濟合作模式，建議盡速進行ECFA後續協商包括商品貿易、服務貿易等協議。

## 朝低碳綠色環保發展

龔明鑫強調，簽署兩岸投保協議就是已經打開兩岸大門，面對大陸廣大版圖及各地不同法令規定，去「潛規則」化對兩岸相互投資有相當大幫助，未來兩岸應透過共同提升技術、採取雙向試點、共享全球市場等方式，達到雙贏效果。

對於兩岸產業合作，劉雪琴以大陸觀點認為，十八大已明確定下8年內讓大陸國民所得、GDP都增1倍的目標，兩岸合作要向創造自有品牌、高端加工轉型，建議產業合作可以朝低碳、綠色、環保等高附加價值產業發展，建立兩岸試點6大合作基地，以品質、技術、品牌、服務為核心升級。

## 大陸台商自認5年內倒一半

記者張雅雲／台北報導

北京清華大學台研所台資企業中心主任李保明昨日在論壇公布一項針對台資企業在大陸經營的調查，在大陸投資台商多認為4至5年內有一半台商將出現倒閉危機，就算狀況比較好的地區，也有2成台商將出現經營風險，顯示台資企業對未來在大陸經營普遍不樂觀。

大陸市場進入「微利化」時代，過去依靠人口紅利的低廉勞動成本和大量生產低技術產品獲利的時代已經結束，據北京清華大學台資企業研究中心的調查發現，台資企業在大陸經營主要困難是面臨勞工成本上升及原材料價格上升、與當地陸企競爭、訂單減少、人民幣升值等多重風險夾攻。

調查結果顯示，台資企業多認為4至5年內有一半台商將出現倒閉危機。此外，近2年台商在大陸的獲利，有高達近6成台商出現毛利減少或快速減少，多靠減產挺過寒冬，僅25%台商增加。

針對台商在大陸面臨生死存亡，李保明說，台商圈現在也流行一句話，「台商不轉型等死、轉不好是找死」，顯示企業轉型壓力非常大。

## 昆山加速走出去 促進陸企來台

記者張雅雲／台北報導

已經第二屆的「兩岸產業合作論壇」是依第七次江陳會簽署的「海基會與海協會關於加強兩岸產業合作的共同意見」召開，第一屆論壇去年於大陸昆山市舉辦，今年移師新竹，昆山市長路軍昨天也到場參與討論，並介紹當地投資環境，承諾將加速昆山「走出去」戰略規畫，促進當地陸企來台投資合作。

針對兩岸產業合作，路軍一到台灣就馬不停蹄拜訪有合作潛力的台灣企業與已在昆山落戶的台商，參加論壇前已拜會緯創等，他認為，昆山有獨特地理條件與人流、物流優勢，當地台資企業已超過4100家，是台商在華東的重要據點，將把昆山打造成台商第2家園，吸引台商投資。

未來將全力推動昆、台二地雙向投資，擴大經貿合作，促進台

資企業轉型升級、做大做強，並透過人才引進，藉由台灣管理、品牌優勢，促進服務業發展。

談到昆山當地陸企來台投資規模，不但數量、投資金額都僅是台商到當地發展的「零頭」，路軍也承諾將積極推動「走出去」戰略，不但率領當地陸企來台考察，加速拓展雙向投資的領域，包括設立營運總部、發展轉口貿易等帶動昆台深度合作等模式。

柏南克

# 躲過懸崖 美明年經濟大好

但若無法解套，則會陷入衰退；暗示明年持續寬鬆貨幣

工商時報

101.11.22

記者林國賓／綜合外電報導

美國聯準會（Fed）主席柏南克周二指出，財政懸崖問題對於美國經濟有舉足輕重的影響，如果政治官員能迅速達成解套協議，2013年美國經濟「大好」，反之若財政墜崖，經濟會隨之陷入衰退。

他同時暗示，聯準會明年會繼續採取寬鬆貨幣政策與購買公債，因此就業復甦仍緩慢。

柏南克是在紐約經濟俱樂部上做以上表示。他說，將聯邦預算導回正軌，提出一套可靠的長期架構有其必要，但操之過急，則會損及經濟復甦。

柏南克再度警告，若未能阻止6,000億美元財政懸崖的爆發，經濟將會跌入衰退，而外界對於如何透過預算協商解決問題的疑慮已衝擊經濟成長。

他指出：「協商過程爭執不休與延宕都只會增加相關的不確定性。相反地，經由合作與創意理出一個清楚的財政脈絡，特別是在不損及復甦的情況

下，提出一套解決國家長期預算問題的計畫，如此一來，將有助美國經濟在來年創造一個非常好的一年。」

柏南克表示，明年美國緊縮部分財政政策可能無法避免，Fed的債券購買計畫應有助於彌補該一政策阻力對經濟的衝擊。

儘管如此，柏南克對於Fed的政策威力則語帶保留，他說：「Fed力抗逆風的能耐並非無窮大，一旦出現財政墜崖的最壞情況，哪怕是Fed也無力回天。」

美國第3季經濟成長年率僅2%，經濟學家預估第4季可能更弱，10月份失業率則達7.9



● Fed主席柏南克認為，明年美國緊縮部分財政政策可能無法避免。

圖／美聯社

%，柏南克認為失業率依舊偏高，仍有相當大的下降空間，Fed官員指出，失業率應可降至5.2至6%之間，且不會引發薪資通膨問題。

Fed於9月宣布推出第3輪量化寬鬆（QE3），每用斥資400億美元購買房貸抵押債券，並宣稱QE3將持續實施到就業市

場明顯好轉為止。

此外，Fed賣短債買長債的扭轉操作（OT）方案將於年底到期，外界揣測Fed可能於明年再度啟動一般的公債購買措施，柏南克周二表示，Fed明年將會持續試圖壓低長期利率，暗示他個人是支持購買美債方案。

## 學者悲觀：沒墜崖 經濟照衰不誤

記者林國賓／綜合外電報導

對財政懸崖問題與美國經濟走向，哈佛大學經濟學教授費德斯坦（Martin Feldstein）看法悲觀，他周二表示，就算美國總統歐巴馬與國會達成協議避開財政懸崖的全面衝擊，明年美國經濟恐怕難逃衰退。

費德斯坦接受彭博電視台專訪時指出：「即便沒有墜崖，我們其實也已瀕臨另一次經濟

衰退的邊緣。所得稅減稅措施到期將使2013年經濟成長率減損1個百分點，其他稅負增加與減支措施對經濟成長的衝擊可能超過2個百分點。」

美國國會預算局8月發布研究報告警告，財政懸崖規模逾6,000億美元，如果國會沒有做為任其自動生效，經濟將陷入衰退。

費德斯坦表示，美國目前經

濟成長率還不到2%，就算達成預算協議財政政策還是會緊縮，其衝擊之大，經濟這麼少的成長緩衝空間根本不夠用。

美國第3季經濟成長年率為2%，不過高盛與巴克萊等投資銀行的經濟學家都預估當季成長率可能上修至近3%。

費德斯坦呼籲國會不要增稅，而是透過限縮所謂稅式支出來增加稅收，比如將諸如房貸

利息支出與投資再生能源提供扣除額與減免優惠納入稅法。

費德斯坦提出不論財政懸崖有無解套美國經濟可能照衰不誤的論點，與Fed主席柏南克的說法有所不同，對此柏南克回應說：「財政協商可能出現多種結果，其中一些可行選項是會導致整體財政政策相對緊縮，但我最關注的是我們有無避開財政懸崖的全面衝擊。」

# 東協主導RCEP 給台灣之省思

吳福成

工商時報

101.11.22

吳福成 ■ 台灣經濟研究院國際事務處副處長

今年是東協成立45周年，也是東協與中國「10+1」合作、東協與中日韓「10+3」合作15周年，而這次在東埔寨金邊召開的東協高峰會期間，東協10國又進一步與6個貿易夥伴國（中、日、韓、紐、澳和印度）宣布將啟動「區域全面經濟夥伴關係（RCEP）」談判，並推舉印尼為主導協商國，希望明（2013）年1月展開正式談判工作，目標在2015年東協經濟共同體成立之前達成談判，最後建構一個世貿組織（WTO）以外的最大自由貿易區。也因此，RCEP的宣布啟動談判，被視為東協要建立屬於自己版本的「10+6」統一市場，已邁出「機制化」的第一步，並有與由美國主導的「跨太平洋夥伴協定（TPP）」相較勁之意味。

事實上，RCEP的構想是印尼在2011年11月巴里島東亞高峰會上就提出的，強調不限制參與的國家數，也將

向所有國家開放，希望形成一個貿易自由化程度較高的新型自由貿易協定（FTA）。由於明年印尼將主辦亞太經濟合作（APEC）年會暨領袖高峰會，將對推動RCEP談判進程有加持作用。

印尼貿易部長吉達已公開宣稱，由於東協已經有各項自由貿易協定，而大部分東協國家又參與其中，因此現在的RCEP比起由美國主導的TPP前景更佳。尤其是，RCEP雖也強調較高的貿易自由化，卻容許發展程度較落後的成員國設置關稅例外措施，以及較長的過渡期，同時其加入條件也比強調高標準、高品質的TPP來得寬鬆，兩相比較，顯然RCEP比TPP更容易實現區域整合之目標。

若再審視RCEP的發展方針，其重點分別是：成員國的貿易自由化程度要高於目前東協已簽署的各項FTA；消除貨品貿易關稅障礙；擴大

服務貿易，撤除部分國家在服務業對外資進入的限制；創造和完善投資環境。保護智慧財產權、競爭政策等廣泛議題之談判；根據各國不同經濟發展情況和適應度和可行性，保持一定的靈活性、漸進性和過度性。

至於RCEP的概念內容，表面是要統一東協與中國、日本、韓國、澳、紐、印度等六國的「東協+1」自由貿易區，並解決過去由中國主導的「10+3」和由日本主導的「10+6」之成員國範圍重複，以及相互爭奪區域經濟合作主導權等問題，但其背後則有深層的戰略意圖，即在因應美國挾TPP在經濟上高調「重返亞洲」，以及日本宣布要加入TPP之種種可能挑戰。對於RCEP這樣一個新的經濟合作架構，已隱約在東亞或泛亞洲區域浮現。

面對RCEP的霎時登場，對台灣而言的確是一記重拳。因為，正當國內各界視點都

聚焦在未來8年內，台灣將努力創造條件加入由美國主導的TPP之際，由東協主導的RCEP卻急起直追，且有後發先至之機會。

特別是，客觀事實擺在眼前，近10年台灣與主要貿易出口市場的關係已發生巨大變化，RCEP堪稱東亞或泛亞洲規模最大的區域經濟整合模式，加上台灣與RCEP成員國的貿易投資和產業分工關係遠比與TPP成員國更為緊密，東協和中國更凌駕了美國成為台灣最重要的前兩大貿易夥伴，也是台灣企業海外生產佈局的重要基地，將來台灣若無法參與RCEP，勢必嚴重衝擊台灣的對外貿易活動和國內經濟產業發展。

因此，政府經貿部門理應在加入TPP和RCEP之間取得平衡，才能確保台灣對外經貿戰略的最大利益。

# 促進出口的新思維

今年國際景氣在歐債危機影響下低迷不振，影響我國出口至巨，雖然外銷接單連兩個月成長，但因超過一半在海外生產，對國內就業及出口貢獻有限。一般認為明年景氣亦難以迅速回升；如何提振出口、帶動股市和消費動能，政府各部門絞盡腦汁尋求對策，其實沒有靈丹妙藥，但可以注入新思維找機會。

傳統的政策工具，包括派出商情尖兵、增加駐外貿易據點、組建海外促銷團、廣招來台採購團、擴大辦理台灣名品展，都已經陸續出籠；增加陸客自由行名額也已經用上，再增加陸客團又可能影響觀光品質，直接補貼出口可能違反世貿組織（WTO）規範，以貶值促進出口又可能造成物價上漲。似乎只有等國際景氣回升之後，才能讓「時間」治癒這次比金融海嘯更嚴重的經濟創傷。

但如果深思美國政府的促進出口做法，或許可以獲得一些啟發。美國政府目前的「再工業化計畫」（Re-industrialization plan）是以租稅和其他優惠，吸引美國大製造商將其製造工作轉移到國內，來創造製造業工作回流的效果。易言之，是以誘因吸引跨國企業返鄉來協助本國恢復景氣。其效果如何

呢？單單在2011年，美國製造業工作就增加了23.7萬個；製造業產出今年估計會提升4%而明年也有3.5%，雙雙超越整體的經濟成長率。這顯示在適當的計畫之下，跨國企業的確會配合國家的需要，協助其經濟發展之需。

那麼，台灣是否有類似的跨國企業，可以在政府的適當誘因下，協助國家的出口大業呢？答案應該是肯定的，因為台灣的確已經有一些跨國企業的規模大到足以在適當的誘因下，有能力在進行國際擴張時，利用其銷售管道將台灣的產品或服務大規模地輸往國外，成為台灣產品或服務拓展海外市場的尖兵；關鍵在於是否有適當的誘因來吸引這些企業，願意在擴張海外市場的同時，把出口創造的佳績貢獻在台灣，而政府提供的誘因也可以經得起「合理性」及「公平性」的檢驗。

在合理性方面，政府提供各種誘因給企業，促進本國出口及經濟的成長，只要其效益大幅超越成本，在成本效益分析上自然站得住腳。然而，國家財政狀況不佳，可以投資的預算相當有限，每一分錢更要用在刀口上，因此每一分錢創造的效益要遠遠超過以前的狀況才行，因此可以用「競標」的方

式，由有意參與的企業提出計畫書，篩選公共資源投資效益最高的對象來加以輔導。但在WTO的規範下，不得直接對製造業產品補貼出口，為避免風險，可改以政府智庫專家以借調方式（例如半年或3個月）進入其經營團隊協助其蒐集商情、規劃擴張策略、經營模式、組織配置、物流補給、選擇位址等營運內涵來妥善發展，再輔以適當的租稅優惠。只要能協助相當的本國產品和服務出口，政府新獲得的租稅當然就可以彌補租稅優惠的漏失；而政府智庫專家也獲得了更扎實的訓練，未來的研究和推廣工作品質都將更為提升。因此，在「合理性」方面大體上並無問題。

在「公平性」方面，選擇輔導企業的模式可以由專家學者以廠商所提「計畫書」的規劃效益來進行篩選，選擇各領域中最具成本效益比的個案，因此不會以企業規模來歧視部分申請企業，這樣就會符合「公平性」；而如果也有中小企業願意共襄盛舉，政府自然也應該保留部分資源提供其為國服務的機會。為促進台灣優質產品及服務出口，有必要充分利用早已茁壯的民間力量，以新的思維和新的模式來打造新的出口動能。